

CASE STUDY

KLANT

Landbouwzaadspecialist

Sector: Landbouw

Omvang: Inventarisatie van voorraden verkregen na een fusie, uitgebreid tot een volledige voorraadopname van de locatie.

Een landbouwzaadspecialist koos RGIS om een op maat gemaakt, flexibel inventaris systeem te leveren dat kon voldoen aan de unieke technische en operationele eisen van de landbouwzaadsector.

CONCLUSIE

De landbouwzaadspecialist was zeer onder de indruk van de professionaliteit, schaalbaarheid en flexibiliteit van RGIS.

Ze hebben al bevestigd dat ze RGIS opnieuw zullen inschakelen om de inventaris te beheren bij de opening van een nieuw magazijn.

Er lopen ook gesprekken om de diensten uit te breiden naar andere landen waar de zaadspecialist actief is.

Dit project toont aan hoe de op maat gemaakte ondersteuning van RGIS een eenmalige inventarisatie kan omvormen tot een langdurige samenwerking – zelfs met een klant die aanvankelijk niet wist dat dergelijke diensten bestonden.

**NEEM VANDAAG NOG CONTACT
OP MET RGIS OM TE ZIEN HOE
WE U KUNNEN HELPEN**



rgis.be



(+32) 2 701 94 70



salesBelgium@rgis.com



UITDAGING

Na een grootschalige overname moest de landbouwzaadspecialist een grote hoeveelheid voorraad in het magazijn sorteren en controleren.

Intern beschikte de zaadspecialist niet over de middelen, ervaring of digitale tools om zo'n inventarisatie op grote schaal en binnen de strikte deadline uit te voeren.

Omdat het bedrijf niet bekend was met externe inventarisatiespecialisten, wist de klant aanvankelijk niet dat een allesomvattende end-to-end oplossing zoals RGIS bestond. Zij hadden behoefte aan:

- Sorteren en tellen van gepalleteerde zaadvoorraden.
- Inventaris gekoppeld aan specifieke productiejaar en locaties.
- Integratie van etiketterings- en verpakkingsgegevens.
- Minimale verstoring van de lopende magazijnactiviteiten.

WAAROM RGIS?

Tijdens de eerste gesprekken toonde RGIS snel aan dat het de juiste partner was.

De mogelijkheid om hardware, software en mankracht te combineren tot één complete inventarisoplossing maakte het verschil.

ONZE OPLOSSING

Het RGIS ploeg leverde een volledig geïntegreerd inventarisproject met behulp van op maat gemaakte digitale tools en software:

- **Aangepaste IT-ontwikkeling:** RGIS ontwierp en testte softwareoplossingen die aansloten op de systemen van de landbouwzaadspecialist, waardoor inventarisgegevens konden worden gekoppeld aan locatie en productjaar.
- **Tests en aanpassingen ter plaatse:** De initiële ontwikkeling en testfase werden in samenwerking met de klant uitgevoerd, zodat aanpassingen in real time konden worden doorgevoerd.
- **Tijdschema:**
 - 5 uren initiële besprekingen.
 - 15 uren IT-ontwikkeling en testfase.
 - 35 dagen actief tellen.
 - Alle werkzaamheden uitgevoerd tijdens normale werktijden.
- **Inventarisatieomvang:** 350 pallets (12.000 bakken) | 750.000 SKU's | Meer dan 42,5 miljoen gram productvolume.

RESULTATEN

- **Onmiddellijk effect:** Het inventarisproject werd uitgebreid voorbij de oorspronkelijke scope dankzij het succes van RGIS; de landbouwzaadspecialist besloot alle magazijnvoorraden op te nemen.
- **Nauwkeurigheid in real time bevestigd:** De klant kon de voorraadresultaten live verifiëren tijdens de uitvoering.
- **Verwachtingen overtroffen:** De klant stelde pas duidelijkere doelen nadat ze de RGIS-tools in actie hadden gezien.
- **Kennis opgedaan:** De landbouwzaadspecialist ontdekte dat inventarisatie betrouwbaar kan worden uitbesteed aan ervaren partners met de juiste technologie en expertise.